

Biogas for begyndere og let øvede

DLBRs landsdækkende biogasrådgivning og Videntretet for Landbrug stiller på temadag skarpt på landmandens muligheder som leverandør til og ejer af biogasanlæg.

Biogas byder på spændende forretningsmuligheder for landmænd, men også et tilsvarende antal faldgruber, som det kan koste meget dyrt at falde i.

Med en ambition om at styrke kendskabet til biogas som forretningsområde holder DLBRs landsdækkende biogasrådgivning 1. marts en temadag om emnet. Arrangementet finder sted i Nupark i Holstebro med afslutning på Måbjerg Bioenergy's anlæg.



- Interessen for biogas er stor, både for at fungere som leverandør af biomasse og for selv at være hel eller delvis ejer af et biogasanlæg. Derfor holder vi temadagen, hvor vi kommer hele vejen rundt om problemstillingerne og viser eksempler på vellykkede og mindre vellykkede projekter, fortæller Bo Overgaard, fra Videntrets afdeling for forretningsudvikling.

Se dig godt for

For potentielle leverandører er interessen specielt fokuseret på værdien af den biomasse, man kan levere, og hvordan man får den rigtige aftale på plads. Der er flere eksempler på, at landmænd er gået ind i aftaler, der viser sig at være uhensigtsmæssige og svære at komme ud af.

- Som leverandør skal man se sig godt for. Et af hovedpunkterne på temadagen er således, hvad man som leverandør skal være obs på inden kontrakten skrives under, siger Bo Overgaard.

På programmet er også gennemgang af fokuspunkter og faldgruber ved etablering af biogasanlæg. Det sker blandt gennem gennemgang af en konkret case.

Temadagen afsluttes med en rundvisning på Måbjerg Bioenergy's anlæg.

De sidste to arrangementer gennemføres i regi af EU projektet Bio-Methane Regions Europe.



[Læs mere om program og tilmelding.](#)

[Læs mere om DLBRs biogasrådgivning](#)

Bio Metan Regioner - Agro Food Park 15 - Skejby - 8200 Aarhus N - Tlf: 87405045 - Email: plr@vfl.dk - [Cookiepolitik](#)